

智能视觉成就高端电子产品 在线研讨迸发智慧火花

全球领先的自动化领域机器视觉供应商康耐视将于2012年10月23日举办以“如何实现更智能的自动化-康耐视视觉技术在电子制造业的应用”为主题的在线研讨会。此次在线研讨会由康耐视和中自网联合主办，康耐视华南区技术培训师杨芳将为参与嘉宾带来精彩演讲和现场互动解答，在此诚邀您的参与。

本次研讨会，康耐视华南区技术培训室杨芳将为您介绍康耐视的视觉背景以及什么是视觉技术，视觉技术在电子制造业领域如何应

用，同时与参与嘉宾分享康耐视视觉技术的成功应用案例。除了精彩到位的演讲，本次研讨会还特设互动问答环节，参与嘉宾可实时提问，畅所欲言，可根据您自身生产需要提问任何问题，康耐视技术培训师将一一为您解答。

无论您是向半导体设备或印刷电路板（PCB）制造商供应资本设备，还是为个人电脑或其它消费类电子产品（包



括手机、摄像机和GPS/PND系统）制造商生产部件，如光盘驱动器，机器视觉技术均可帮您执行众多操作。康耐视视觉技术能卓有成效地减少报废产品数量和提高生产效率。经验丰富、品质卓越的康耐视还能为您提供系统解决方案，助您有力提高品牌竞争力。选择机器视觉，选择康耐视，您的产品将在激烈的市场竞争中赢得一席之地。参加本次研讨会，不仅能享受到机器视觉的技术盛宴，还有机会赢取丰厚大奖。本次活动设立一等奖8名，二等奖10名，三等奖20名，参与奖多名。获奖嘉宾可赢得康耐视精心准备的奖品：16G优盘、礼品笔和价值30元的电话充值卡及中自网会员积分。更多详情，请关注中自网的活动页面，登陆<http://www.ca168.com/online/show-71.html>即可在线报名。我们期待您的参与。

ABB先进船舶推进系统武装俄罗斯破冰巨轮

瑞士苏黎世，2012年10月10日 —— 全球领先的电力和自动化技术集团ABB最近赢得俄罗斯波罗的海造船厂价值3500万美元的订单。这家造船厂目前正在为俄罗斯国有船运公司Rosmorport FSUE 建造一艘全新的破冰船，ABB将为其提供强大的推进系统和节能的电气设备。这一订单已于2012年第三季度生效。

这艘25兆瓦的破冰船是下一代柴油混合动力多功能破冰船，其巡航区域为北海航道、北极海域、北冰洋海域的河流入海口。在最低零下35℃、冰块密集、冰层厚度达2米且表面覆盖20厘米积雪的海域，它能够以每小时2海里的速度持续前行或后退。通过使用Azipod®推进系统，破冰船的能源效率有相当大的提升，最多可节约20%的燃油。该订单的交货时间预计从2013年开始，破冰船将于2015年交付给Rosmorport公司。

ABB全球过程自动化业务部负责人芮尼科表示：“北极圈内气候条件极端，船上所有系统和设备都必须时刻保持良好状态，而且做到高度节能。ABB解决方案能够确保船只作业所需的高度可靠性和操控性。这项协议对我们来说具有里程碑式的意义，说明我们在俄罗斯市场有着良好的声誉，是值得信赖的长期合作伙伴，同时也印证了我们在破冰船推进系统方面的全球领先地位。”

ABB将提供一体化的发电和配电系统、推进器电机、防

火泵电机、以及25兆瓦推进系统，其中，推进系统包括两个Azipod®推进器单元（功率输出为2 x 7.5兆瓦）和一个位于船身中心线的固定螺距螺旋桨传动轴系（可额外产生10兆瓦输出功率）。用于这艘船的所有Azipod®推进器单元都经过特殊设计，达到北极海域极端条件下RMRS冰级8的要求。

借助ABB的一体化推进系统和电气设备，俄罗斯北冰洋区域下一代破冰船的性能和能源效率将得到最大程度的提升，从而能够在零下35℃、冰层厚达2米的海域航行自如

在中国，Azipod系统已经安装在多种类型的船舶上，包括帮助烟台-大连铁路轮渡节省燃油20%-30%，ABB还分别于2005年和2011年为中国两艘海监船提供了Azipod系统。



新时达收购三家自动化企业各35%的股权

10月10日，新时达与北科良辰、上海浩疆、无锡良辰的全体股东周翊、周月清、冯若宸、周一鸣4人签署了股权转让框架协议，公司拟出资9380万元受让3家公司各35%的股权。

目标公司及各转让方一致承诺，确保各目标公司在2012年度可实现的净利润合计数不低于2700万元；确保自2013年度开始，3家目标公司的合并经审计的净利润不低于2300万元，直至目标公司自2013年度开始至往后年度的各年累积净利润达到1.34亿元。

如2012年各目标公司净利润合计数低于2700万元，则各目标公司进行强制分红，分红比例为各公司当年实现净利润的50%以上；新时达除按其持股比例取得各目标公司分红款外，当年度实际利润与承诺利润差额中，属于新时达应分取的利润部分，由各转让方按股权转让前的出资比例以其取得的分红款向新时达补足。若分红款不足以补偿的，各转让方可用以后年度取得的分红款向新时达补偿，直至补足为止。

同样地，自2013年起至利润达标年期间各会计年度内，如各目标公司任意一个利润达标年度中实现的净利润合计数低于2300万元，也将启动强制分红并补足差额的条款。

此外，为确保业绩承诺和业绩补偿的实施，在各目标公司审计后的净资产合计数达到26800万元前，转让方中的任何一方不得对除受让方以外的任何人转让其股权，也不对上述股权设置任何质押、抵押权或其他担保权。同时，即便各目标公司净资产合计数已达到26800万元，自本次股权转让完成后36个月内，未经新时达事先书面同意，各转让方中的任何一方仍然不得对除受让方以外的任何人转让其股权，也不对上述股权设置任何质押、抵押权或其他担保权。

另外，为避免潜在的同业竞争，在今后的业务中，转让方及其控制或参与投资的其他企业不得以任何形式直接地或者间接地从事、投资同目标公司业务相同或类似的业务，同时确保其子女不得直接地或者间接地从事、投资同目标公司代理的产品相同产品的业务，转让方同时确保在协议生效之日起10年内，其子女不得向目标公司的客户销售与目标公司代理的产品同类的产品。

新时达表示，本次股权收购后，预计每一年度可为公司新增盈利700万-1100万；双方通过资源整合和优势互补，有利于扩大公司在电气自动化行业的知名度，迅速拓展营销网络及工控产品的市场渠道和影响力，增强公司的整体盈利水平。2011年度，新时达盈利1.12亿。

万洲电气海外高压设备 调试备受赞誉

10月初，由某设计院承建的乌兹别克斯坦总包项目的调试工作已圆满结束，负责该项目调试工作的是万洲电气股份有限公司服务部高级工程师杨辉。

此次调试的是高压成套设备，调试过程中杨工扎实的专业技术功底，和高度的敬业精神得到了承建方和业主的高度评价，同时也展现了万洲电气良好的服务理念！为万洲电气实现品牌建设打下了坚实的基础！

魏德米勒荣获 2011年度上海市外商投资双优企业表彰

凭借多年来的努力和卓越表现，尤其是在2011年所取得的骄人成绩，魏德米勒荣获了上海市商务委员会和上海市外商投资企业协会共同颁发的“2011年度上海市外商投资双优企业”的表彰。

魏德米勒自1994年进入中国，每年都获得来自于市政府、客户、合作伙伴、行业协会以及专业媒体所授予的各种奖项。此次继今年4月份荣获“上海综合保税区奋发有为企业”的称号后再次荣获“2011年度上海市外商投资双优企业”的表彰，是对于魏德米勒这些年重视在中国市场的发展以及为此所付出的心血汗水的极大肯定、信任和尊重。魏德米勒一直坚持创新之路，将先进的科技、卓越的品质、领先的服务理念引入中国市场，并服务于中国客户。此外，魏德米勒坚信一个企业的成功，来源于社会，同时也要回馈于社会。近年来魏德米勒一直积极参与社会公益活动，并与多个高校开展奖学金计划。不仅如此，魏德米勒还不断加大在中国的投资，于2011年先后在上海成立了亚太物流中心以及亚太区学院。此次获奖必将进一步鞭策魏德米勒在中国的发展之路走得更稳、走得更远。

亿维自动化即将应邀参加 “2012自动化大会”

11月6日上海工博会召开期间，以“创新 转型 振兴”为主题的由中自传媒主办的“2012自动化大会”即将隆重揭幕，本次大会契合了产业长远规划以及当前经济增长缓慢的现状，冀以媒体的力量联合行业精英，推动行业前行！

作为工业自动化领域领先的产品与服务提供商，亿维自动化即将隆重登场，与业界同仁分享亿维自动化多年来的成长经验。

本届自动化大会将汇聚业界年度先进的自动化技术研发、产品制造品牌商、深度解决方案优秀提供商，为业界精英企业与人才搭建自动化先进产品技术展示的平台，一个专业解决方案交流展示的平台。作为自动化业界的一员，您在这里可以找到惊喜，找到共鸣，找到需求，找到市场。期待您的参与！

英国思百吉仪表正式进军中国市场

全球领先的精密仪器仪表和控制设备制造商英国思百吉(Spectris)集团旗下子公司OMEGAENGINEERING中国分公司在上海漕河泾开发区开业。这是继美国、加拿大、英国、德国之后，OMEGA在亚洲地区设立的首家销售和配售公司。

具有近百年历史的思百吉集团拥有材料分析、测试测量、在线分析仪及工业控制设备等四大技术和产品，其在能源、医药、化工、生物化学、环境监测等领域具有广泛应用。上世纪80年代初，思百吉进入中国市场。2011年，思百吉全球销售收入为11亿英镑，其中中国市场销售收入为14亿元。2011年9月，思百吉正式控股OMEGA，并同步实施OMEGA进入中国市场计划。

OMEGA是一家拥有50年历史的企业，从最初生产热电偶起家，发展到目前拥有10万余种先进的温度、湿度、压力、流量、液位、酸碱度及传导性等测量和控制产品，成为全球过程检测和控制行业领导者。新成立的OMEGA中国分公司将采用网上电子平台和线下“双轨”营销模式，为中国市场提供高精度的产品。

阳光电源获三峡新能源战略合作协议

2012年10月9日，阳光电源公司与三峡新能源正式签署了《战略合作协议》，双方将开展全面合作，包括并不限于：资源共享、技术共享、管理共享。合作期限有效期为5年。

根据协议，阳光电源将为三峡新能源建设精品光伏电站，并提供相关技术培训，支持三峡新能源在全球范围内建设、运营高品质的光伏以及风电站。

同时，三峡新能源将优先采购阳光电源生产的光伏逆变器等产品，并推动风机整机厂使用阳光电源的风能变流器，并愿意同阳光电源分享在新能源电站运营管理方面的经验，从而帮助阳光电源进一步提升系统集成业务方面的竞争力。

公司表示，此举将进一步加强公司在光伏逆变器及风能变流器行业的市场地位，进一步提升系统集成业务方面的竞争力，提升公司的管理水平，从而促进公司实现更好更快的发展。