

菲尼克斯电气获年度“十大创新企业”和“十大创新产品”两项殊荣

2012年8月18-20日，由中国电工技术学会主办的

“2012年第七届中国电工装备创新与发展论坛——智能配电装备与技术、电能管理技术”在北京顺利召开。本届论坛汇聚了大批来自智能电网及配用电领域内的政府领导，主要技术研发单位的院士、专家，重点用户代表及企业代表，对智能配电网及智能配电系统的产业及技术发展趋势进行了深入研讨。

论坛在原中国机械工业部副部长陆燕荪先生的讲话中开始，陆部长围绕“‘十二五’期间我国电工装备创新与发展”作了指导性的发言，发言中特地表彰了菲尼克斯电气锐意进取，不断创新，为推动技术的进步、各行业的发展做出的贡献。

菲尼克斯（中国）投资有限公司战略运作总监杨斌先生应邀出席论坛并作精彩报告。杨总以“智能电网，可靠



菲尼克斯（中国）投资有限公司战略运作总监杨斌先生演讲

能型不间断电源荣获“2012年度十大电气创新产品”。创新一直是菲尼克斯电气的灵魂，菲尼克斯（中国）投资公司一直坚持“本土创新引领未来”的理念，近三年通过自主研发、合作开发等方式共立项200多个项目，组织研发了自动化控制系统、工业连接装置、微型电源、防雷保护系统等领域的近500多种产品，并已实现研发成果的技术转让，高效优质的满足了市场和客户的需求。两个创新大奖的获得可谓实至名归！

尽享——菲尼克斯电气为智能电网提供专业的连接与控制方案”为主题，就菲尼克斯电气在智能电网领域的现有应用及发展战略和与会嘉宾进行了交流。

在同期举行的“十大电气创新”系列研究活动中，菲尼克斯（中国）投资有限公司荣获“2012年度十大创新企

业”，菲尼克斯电气UPS-IQ智

宏电展厅全新升级 开放首日迎来国际客户

“This is a perfect experience.” 国际客人这样评价道。8月13日，深圳宏电公司总部展厅全面装修完毕，开始面向社会各界开放，开放首日即接待了一批国际客户参观并获得赞赏。

为了充分展现企业品牌风采，让来访客人充分了解公司业务及最新研发成果，给客户营造一个优质的观摩、体验环境，宏电公司展厅近期进行了全面装修，目前新展厅装修布置完毕，8月13日正式向全体员工和广大客户开放参观，后期将持续完善逐渐将展厅打造成接待来访客人的重要场所，以及新员工培训的演练场地。

新展厅整体造型是以立体圆形结构，由两面弧形墙体分隔组成，在设计上遵循了宏电品牌徽标寓意和企业VIS标准体系，采用了蓝色和白色为主色调，色彩搭配简洁大方，当灯光全部开启时，在蓝色光带的映射下，整个展厅充满了现代感和科技色彩，准确定位出宏电公司的高科技企业形象。在展厅规划上，宏电展厅在设计初期就采用了动态展示为主，静态展示为辅的可扩容性搭建方案，通过融合多媒体、图片、互动演示、实景体验、产品陈列、声光等多种展示手法，力求给参观者塑造一种亲临现场、实景操作的观摩环境。

展厅空间规划合理，充分利用有限的面积进行空间分

割，运用模块化但又集成化、系统化的设计思路，配以多种展示手法全方位展示公司的企业文化和品牌形象以及在M2M、物联网产业战略定位和重要产业化科研成果。同时展厅设计上也融入了多种智能化元素，展厅所有灯源和设备供电都采用了智能路灯控制原理，比如通过ipad平板电脑能够远程操作控制展厅内部所有设备供电，并实现渐变式调节灯源亮度。

8月13日新展厅开发首日，宏电公司就接待了首批客户的参观。从2005年开拓国际市场以来，宏电公司已经实现了中国创造走向国际的发展之路，宏电产品远销全球七十多个国家和地区，且国际订单以每年23%的速度递增。这次在新展厅接待国际客户，工作人员将宏电车联网整体解决方案进行了详细讲解，包括视频监控系统,车辆管理系统,车载Wi-Fi云计算系统等多个子系统在内利用展厅配置进行了现场演示，让客户深入体验了终端产品各个中心平台软件，现场效果非常好，完整的解决方案，齐全的产品和配件，以及流畅的演示操作获得了国际客户的称赞。

现宏电展厅面向社会各界开放参观，非常欢迎社会各界朋友和广大客户感受宏电创新文化，共同探讨和交流物联网行业应用领域前沿技术和产品。

台达绿色精密空调服务郑州燃气发电公司

精密空调属于国家政策鼓励发展的行业，未来中国精密空调产业将面临前所未有的市场机遇，发展前景十分广阔。电源管理与散热管理解决方案的领导厂商台达，推出高效、节能的精密空调产品，稳定性高，备受客户信赖。近期，在郑州燃气发电有限公司的招标项目中，再次击败众多竞争对手，成功中标。

郑州燃气发电有限公司是中国电力投资集团公司控股的大型发电企业。利用我国“西气东输”天然气发电，一期工程安装两台350MW级机组，选用了具有世界先进水平的德国西门子的燃气——蒸汽联合循环发电机组，机组具有效率高、自动化程度高的新技术优势。

郑州燃气发电有限公司数据中心机房面积约30m²，UPS容量为20KVA。该数据中心机房要求采用风冷型精密空调，空调能效比必须>3.0，此外，内外风机需可实现无调速装置的无级调速，并采用先进的产品部件。

三菱电机在巴西设立了数控装置销售公司

三菱电机已在巴西设立了当地法人，从事控制机床运转的数控(NC)装置的销售、服务业务。由于巴西机床市场正在不断扩大，因此三菱电机判断NC装置需求将不断扩大。今后，三菱电机将推进面向新兴国家的NC装置的开发工作，力争到2015财年(2015年4月1日至2016年3月31日)时，将巴西的NC业务销售额提高至是2011财年的5倍，即达到20亿日元(约为0.2558亿美元)。

新公司“MELCO CNC do Brasil Comércio e Serviços S.A”(圣保罗州)已于7月2日开始运营。资本金

为更好的服务于客户，中达电通工作人员对郑州燃气发电有限公司机房环境进行了全面了解。并针对客户的要求，制定了一套严密专业的精密空调方案，该机房空调负荷为29kW,采用了台达2HED3660精密空调系统，能效比>3.3。项目采用“1用1备”方式，空调系统室内风机标配EC风机，室外风机采用直流驱动，均可实现无调速装置的无级调速，运行更为可靠、节能。同时，该项目还采用了多种节能措施，在降低机房空调能耗的同时，为机房IT设备的稳定、高效可靠运行保驾护航。

台达精密空调系统高效、节能、可靠性高，为郑州燃气发电有限公司机房系统的稳定运行提供了可靠保障。中达电通所提供的严密专业解决方案，以及完善的售后服务赢得了客户的高度认可。相信在未来的发展中，中达电通必将不负众望，继续推出更高阶的空调产品以及更具针对性的解决方案，再谱机房专用精密空调领域新的华章。

三菱电机2011财年的NC业务销售额为600亿日元(约合7.6717亿美元)，海外销售额比率为45%;2015财年的销售额目标为1,000亿日元(约合12.7879亿美元)，海外销售额比率为60%。三菱电机欲通过在有发展前景的巴西扩大业务，以达成2015财年的目标

西门子拟裁减数千名员工

《路透社》21日报导，德国工业龙头西门子（Siemens）

（SIE-De）已展开初步讨论，计划裁减数千名员工，以应欧洲萎靡的经济情势。报导引述德国当地媒体《Boersen-Zeitung》指出，西门子内部裁员商谈仍在初步阶段，预计结果将于10月-11月出炉并迅速执行。

目前西门子全球约有40万名员工，该公司上个月公布财报时表示，受欧债危机影响，客户纷纷取消或延后投资计画，因此西门子也必须缩减成本因应。西门子上季净利8.32亿欧元，远不如市场预估的13.2亿欧元；该工业龙头也传达获利预警，新增订单减少逾20%，达成全年获利目标恐有困难。

该德国媒体指出，这波裁员对西门子来说是将是重大转变，因为过去15个月该公司全球新增了2万3千名员工，其中6000名在德国。

发那科高精机器人抢眼天津“制博会”

第八届中国（天津）国际装备制造业博览会8月21日开幕，在为期3天的展会里，来自全球的5万多名专业观众将入场参观，体验1400多家参展企业所带来的最新产品和技术。

在发那科的展示现场，记者看到，正在运动的机器人可以模仿人体腰部、手腕、肩部等各个关节的运动，不过其灵巧度和运动的速度都比普通人要高出很多。

“发那科的机器人主要运用于汽车等大型制造企业，每个机器手臂，运动一次，最多可以带动1.2吨重的部件，而专供中小型设备的电装，精密度可以达到0.02毫米，是目前国际上精密度最高的产品之一。”北京正兴天保科贸有限公司总经理孙征告诉记者，通过程序设计，这些机器人不仅可以用于生产车间，还可以运用到医疗、科研等多个领域，“比如发那科的机器人，编写好程序后，可以帮助医生做手术。”

除了在展会上充分展示滨海制造水平外，更多的滨海企业是作为买家参会的。统计资料显示，在第六届制博会上，300多家新区企业成为了采购商，采购额超过8000万元。相关负责人表示，凭借在家门口参展的优势，新区企业在取得初步的意向后，可以将买家或者卖家邀请到自己的企业中，进行实地考察，能够使沟通更加直接有效。

魏德米勒中文产品样本新增繁体中文

魏德米勒中文产品样本于今年4月份上线，用户可以通过直接点击<http://onlinecatalogue.weidmueller.com.cn>的在线产品样本，就可以随时查阅魏德米勒的详细产品信息。魏德米勒在线样本新增了繁体中文，因此在线样本可以提供的十种语言，方便不同国籍的用户查看。

魏德米勒在线中文样本能帮助用户快速方便地查询获取最新的产品信息。魏德米勒在线样本界面排版清晰，图像导航栏极大地简化了产品搜索过程，用户可以浏览到他们需要的产品的详细内容。或者用户也可以通过右上角的搜索关键词，输入所需要查找的关键字段或订货号来进行定位搜索，便于用户轻松快捷地获取所需的信息。用户看到感兴趣的产品时，可以通过点击“加入查询列表”以便稍后继续查看，或者可以通过点击“PDF数据页”来进行下载。

魏德米勒一如既往地致力于为客户提供创新、高效、专业的服务。想要快速便捷地查询到魏德米勒产品信息，就快来点击<http://onlinecatalogue.weidmueller.com.cn>，魏德米勒帮您提高效率、节省时间。

上虞市老领导考察卧龙

8月15日，卧龙控股集团常务副总裁王建乔亲切会见了上虞市副处级及以上老领导干部一行。

王建乔对客人来访表示欢迎，转达了陈建成董事长对他们长期以来关心和支持企业发展的感谢。并详细介绍了企业基本发展情况，以及有效应对宏观经济形势挑战、加快产业转型升级所取得的重要经验成果。他说，近年来，卧龙紧紧围绕中长期战略目标，抢抓时代发展机遇，通过加快科技创新、实施人才战略等一系列提升企业内生发展动力的措施，实现健康持续发展。特别是自企业“十二五”发展规划颁布以来，以光伏逆变器为代表的战略性新兴产业顺利进军新能源领域，为企业做大做强提供了充足保障。

老领导干部一行对王建乔的盛情款待表示感谢，并请他转达对陈建成董事长的问候。他们说，卧龙今天的发展成就令人振奋，希望卧龙继续发挥行业龙头作用，为地方经济发展贡献出更大的力量。双方还就当前社会经济形势及热点问题，深入交换了意见