

美国迈思肯公司在京召开 记者见面会庆祝成立30周年



2012年8月——工业条码、机器视觉和光源整体解决方案的全球技术领先者，美国迈思肯公司为庆祝公司成立30周年，在北京举办了媒体见面会。总裁Scott Summerville(夏明伟)先生、新任亚太区销售总监邱正翰先生、中国区总经理程夷吾先生等出席了媒体见面会，共有18家媒体参加了此次活动。迈思肯公司高层在会议中分享了其在自动识别和机器视觉领域30年的发展历程，以及在亚太地区和中国的发展状况及未来规划。

今年是美国迈思肯公司进入自动识别和机器视觉领域的第30年。美国迈思肯（Microscan）公司30年发展历程，汇聚了不

同业务领域但同样具有创新性的发展过程。随着2008年并购西门子机器视觉业务部以来，迈思肯

（Microscan）公司的业务范围不仅包括由迈克·米特先生创立的自动识别产品，还包括有跨越30多年历史的机器视觉技术，和包括多项里程碑式核心产品的发明，例如第一个基于PC机的机器视觉系统以及工业标准二维码Data Matrix的发明。过去三十年，迈思肯公司塑造了独特的核心竞争力，已拥有100多项专利技术，公司在2011年发布了AutoVISION系列机器视觉产品，包含Vision HAWK和Vision MINI智能相机，以及精简版的AutoVISION机器视觉软件界面。该产品系列融合了自动识别和机器视觉两项技术，旨在提供强大、可靠的高性能检测和识别工具的同时，简化机器视觉应用的设计和配置，大大拓宽了机器视觉的应用范围。

总裁夏明伟先生表示：“迈思肯公司一直以来秉承‘矢志创新，以智取胜’的价值观，以市场需求为导向，致力于不断推出面向全球制造业的各种创新性的关键数据采集解决方案。迈思肯公司关注三大核心市场，电子制造业，包装行业和生命科学行业，该领域的制造商们需更多数据来保护、跟踪和追溯其产品，优化供应链，降低成本并确保产品品质。迈思肯正是针对他们的需求提供相应的产品和解决方案。”在谈到对中国的战略规划时，夏明伟先生提到，“作为世界上经济增长最快的国家，对于任何一家企业的全

球战略而言，中国市场绝对是不能错过的商机。迈思肯的发展重点在亚洲，而亚洲的重点无疑是在中国。中国是迈思肯一个具有重大战略意义的市场。我们在过去几年里取得的成绩，归根于对中国市场的高度重视。我们一如既往地对中国的发展前景充满信心，在未来的发展规划里，迈思肯将凭借雄厚的技术实力、完美的产品、紧密的合作伙伴关系、以用户为导向的解决方案来为客户提供最优秀的服务。”

媒体见面会上，新上任的亚太区销售总监邱正翰先生分享了迈思肯公司的发展规划。邱先生负责迈思肯在亚太地区的全部市场运营、并领导多名区域销售经理，确保迈思肯公司在亚太区的业务快速提升及可持续发展。邱正翰先生向记者介绍：“近年来，中国政府及企业逐渐意识到产品质量和安全的至关重要性，已建立起多方面的管理框架，来加强产品质量安全的管理和监督。例如众所周知的药品电子监管码项目，为市售的药品建立起了一条从原材料到消费者的全程透明化的可追溯机制。我坚信，在中国将会继续出现诸如此类的政策，这也将继续提升中国在价值链创造中的地位，将不再是简单低成本的制造商。迈思肯在中国已积极参与其中，我们的跟踪、追溯和控制（TTC）解决方案已在中国有大量的实际应用。我们将一如既往地加大对中国的投入，为中国的制造商进行产品质量控制，保证产品安全而提供先进的解决方案。从整个亚太区来看，迈思肯也将一如既往地投入资源，亚太区国家或地区之间的交流和贸易不断地增强，促成了这一区域内万众瞩目的经济增长。鉴于此，迈思肯的发展战略必然延续亚太区经济发展的足迹。与当地企业建立可持续发展的合作伙伴关系将是迈思肯一项长期的计划和政策，我们会与当地合作伙伴加强全方位合作以满足客户的实际需求。继续针对当地客户的需求加强我们的专业产品技能和解决方案的开发。

光电传感器跌宕中迎来发展新曙光

光电传感器(光电开关)市场在过去的三年里经历了犹如过山车般的跌宕起伏。如今该市场回到了类似之前平稳的发展状态。虽然光电传感器市场极其依赖的投资环境近来已经变得愈发恶劣，但ARC依然对该市场在未来几年的发展持乐观态度。

总的来说，对传感器整体的需求增长快于对工业自动化领域传感器的需求增长。与此同时，投资环境的影响力还是大于工厂的技术影响和趋势。光电传感器的发展深受经济周期的影响。

通常，备件业务、现代化项目以及更长期的项目生产周期支撑着自动化的需求。但传感器

供应商不能光依靠这些。相比之下，由于经销商在项目开发的初期清空或满载库存，因此，要通过经销商取得较高销售份额的话就要注重投资的效果。

灵活性和多样化是传感器供应商的制胜法宝。许多供应商正采用更加以解决方案为导向的业务模式，能够专注于测量、质量控制或者安全应用等领域。

点评：

智能传感是否能给终端用户带来好处？

智能传感器减少了供应商和零件的数量，有助于缩短工程时间，使机械制造商的工作更加简单。智能传感包括光电传感器，能根据环境

自我调节，接受远程配置，容纳多个传感技术（光栅、漫反射等），适用于测量和转换，还能帮助侦测镜头变脏或电线损坏等故障。

凭借这些功能，传感器能帮助机械变得更加灵活，缩短转换时间并使计划或意外停机时间降至最短。只有和自动化架构剩余部分正确连接的时候光电传感器的智能化的重要性才会得到突显。IO-Link提供了一个合理的解决方案，但IO-Link的了解和接受度却依然有限。依靠着IO-Link等技术，光电传感器正成为自动化体系的一部分。

亚洲是否会帮助成熟经济体中的供应商？

正如我们在报告中所提到的，亚洲是发展速

度最快的地区。然而，一些现状正削弱亚洲发展对传感器供应商的影响：本地生产的机械通常很简单而且仅需少量的，简单的，低成本的转换器。尤其是在中国，本地生产商虽占据了大部分的市场份额，却无奈地将精力全部放在生产薄利多销的传感器。

专注于直销的传感器供应商有时会在中国市场遇到困难，这是因为该市场主要由经销商供货，因而企业需要重新思考进入市场的战略。除此之外，对于将保持良好客户关系作为首要任务的传感器供应商，他们的业务模式也会受到影响。这些企业会得益于那些也在中国进行生产并适应性良好的全球终端用户。

第十三届中国国际机电产品博览会

展会时间：2012-9-23至2012-9-26

展会地点：武汉国际博览中心

展品范围：

一、机床与工具类：金属切削机床，金属成形机床，特种加工机床，数控系统、数显装置和机床电器，机床零部件及辅助设备，磨料磨具、刀具、工夹具及相关产品，检验和测量设备。

二、工业自动化与仪器仪表类：电子元器件、传感器/转换器/变送器、仪器仪表、PC总线工控机、I/O模板、可编程控制器、DCS集散控制系统、现场总线产品、数据采集、信号处理、组态软件、监控系统、数控数显设备、变频调

速等电气传动装置；各类仪器仪表。

三、动力传动与控制技术类：流体传动与控制设备，机械传动、零部件及制造设备，轴承及专用设备，直线运动系统，电气传动及压缩空气技术。

四、新能源与机电电工类：太阳能发电技术及设备，风能发电技术及设备，核能发电技术及设备，电力、电工测控仪器，电气自动化技术与设备，输电、配电设备及附件。

五、环保技术与装备类：废弃物处理和回收利用技术及设备，水处理技术与设备，循环经济及资源再生综合利用，交通节能技术与设备，新能源技术与设备，建筑节能。

六、通用设备类：泵、阀门、压缩机等流体

设备，气体分离、净化及真空设备，减变速机，纸杯成型机械，纺织及制衣设备，物流输送设备及系统，各类清洗设备等。

七、焊接设备与五金类：各类焊接、焊切割设备，等离子切割机、金属切削及加工设备，激光焊接、激光切割设备，工业机器人和自动焊接设备，辅助机具和各种工夹具，焊接消耗品，检测和试验设备；手动和电动工具，五金制品，制造设备。

八、塑胶、包装及印刷设备类：橡胶胶生产设备及配件，塑胶模具及模具设备，包装机械及配件，印刷设备及材料，压铸、铸造设备及材料。

九、工程机械类：挖掘机械及铲土运输机

械、工程车辆、建筑设备和工具、工程用泵、钢筋混凝土加工设备、起重运输设备、隧道施工用成套设备及机械等

展会联系：

参展参会联络：（中外合资）武汉讯展展览有限公司

地址：武汉市江岸区高雄路120号中奇香港花园2栋10层1003-1004

电话：027-85551108

传真：027-85550760

联系人：刘小姐

E-mail:regius@126.com

网址：http://www.cwme.com.cn/