

2012威图中国渠道／合作伙伴研讨会 广州盛大启动



2012年4月，花城广州孕育着初夏的气息，繁茂万物，滔滔珠江迎来了2012威图中国渠道合作伙伴研讨会，与中自传媒联手打造的新一届研讨会与往年不同的是，这次研讨会上吸引了众多威图电子合作伙伴以及其他众多有意向和威图建立合作伙伴关系公司参与，据不完全统计，本次研讨会吸引了四十多家企业的代表出席，威图对此次会议高度重视，来自威图（中国）的各部门经理、主管以及中自传媒副总经理出席了本次研讨会，会议现场实现零距离与代理商坦诚沟通。

2012威图中国渠道/合作伙伴研讨会以“携手威图，成就梦想”为主题，目的是为切实帮助用户提升产品质量，降低生产成本，释放更多的商业价值，推动整个华南各行业在调整结构、增强动力、提升价值的产业升级中发挥更大的积极作用。

研讨会开始前，主持人播放了两段有关威图视频之

后，威图产品部及行业项目部经理赵雷首先发表了激情洋溢的致辞，他对来参加本届威图广州站研讨会的各代理商表示热情欢迎，并希望在今后的工作中达成更多的合作契机。他说，过去我们以威图产品为合作中心，并取得了诸多成果，感谢大家的共同努力，未来还将凝聚力量继续携手威图，共同成就梦想。

会议上，产品经理傅寅琦现场为大家做了一个威图全线产品介绍与演练，将威图电子的全线产品悉数展现出来，赢得了现场阵阵掌声；威图中国渠道销售主管郭林做了有关威图渠道战略与政策的演讲，特别是对渠道管理中的渠道结构、渠道方针、渠道政策做出了重点解释。作为华南区域销售经理杨永强，在会议上介绍了华南区域销售市场现状，深入透彻地分析了当前华南市场，杨总表示，未来将鼓励更多的代理商展开合作性市场开发。

当研讨会进行到自由讨论，大家一同分享了各自的感受并为将来的进一步合作建立搭建了友谊之桥。压轴出场的商务洽谈环节是最具吸引力的，几乎所有代表商都参与了此次洽谈，他们希望能在这样难得而特殊的场合下，通过坦诚的沟通与交流，为未来的合作打下坚实的基础；事实上，本届研讨会的商务洽谈环节为现场人员创造了一个最佳的业务洽谈平台，赢得了大家一致好评。

会后，威图还组织大家参观了停放在酒店门口产品展车，在展车上，威图为大家展出了众多产品，如顶级箱体系统、威图小箱体系列产品等，大家饶有兴致地仔细参观了威图的产品，先进的技术和优秀的产品进一步增强了与会代表与威图的合作信心。

4月12日，威图还将携手中自传媒在深圳举办下一站研讨会，欢迎大家届时参加！

控创推出超低功耗模块标准候选发布版本

近日，控创在纽伦堡举办的2012年世界嵌入式大会上推出了超低功耗计算机模块规范的候选发布版。该超低功耗(ULP)计算机模块的ARM/SOC模块标准新规范由控创率先提出。该规范的候选发布版现已受到全球嵌入式社区的大力支持。现在，越来越庞大的支持者网络正在进行1.0规范的定稿工作，计划在今年晚些时候，在所有市场技术要素方面取得一致意见即发布。

除了从一开始就支持ULP-COM标准（暂定名）的ADLINK外，Fortec和Greenbase也宣布了他们对该规范的支持，并开始根据该规范的候选发布版开发应用特有的载板。而且，支持公司的目标在于让这个ULP-COM标准由目前正在建立的嵌入式技术标准化联盟(SGET)批准，以保证这种独立于供应商的规范得以进一步发展。客户会从该标准中受益，因为他们基于ARM和SoC的应用会得到最高的设计安全性和长生命周期。更多板卡和系统级嵌入式计算机制造商、嵌入式系统集成商以及OEM解决方案提供商目前应邀支持该ULP-COM规范。

北京电梯安装物联网监控报警设备

城区将为2000余部电梯装设联网报警器，实时监测电梯运行状态，以此作为电梯物联网试点。如运行良好，该技术还将运用到中关村、金融街等地区。

从北京市质量检查管理局了解到，2010年以来共接到电梯类投诉1513起，占特种设备受理量的86.4%。可以看出，电梯安全质量问题，已经成为危害人们出行安全的重大隐患问题之一。

据了解，北京市的电梯总数已经超过13万台，其中使用年限超过10年的电梯占总数量的23.9%；使用年限超过12年占17%；使用年限超过15年的占9.9%；电梯设备的“老龄化”现象日益明显。

从今年开始，北京市将以东城区为试点，推行电梯物联网技术。试点电梯将通过安装传感器和数据采集终端等设备，来实现监测电梯运行状态的功能。具体实施是在电梯前端设置采集系统，通过网络将数据和视频信息上传至统一的电梯安全平台上，一旦电梯发生故障或事故，会在

第一时间通过网络或移动终端报警，相关单位会在30分钟之内消除故障。如30分钟之内未能解决，将上传至区级平台；两小时内未能解决的，上传至市级平台。

就该政策的推行，杨书华表示，“这个举措无疑是好的，其实以前也尝试在做类似的系统，但是其中牵扯到很多问题，比如推广和应用难度等等。现在借助物联网技术把以前非线性的数据，变成网络传输模式，通过统一的平台来管理，加强了规范，这是比以往进步的地方。”但是一项新政策的推出也会伴随着种种问题，对此杨书华也发表了自己的看法，“虽然前景是光明的，但问题依然存在，目前来看这个项目是由政府来主推，但是小区物业是否愿意来做这方面的工作，由谁来买单，都是需要考虑的现实问题。”

早在12年初，就有消息指出北京市将针对目前电梯安装、改造、维修和市场维护等环节中存在的问题进行相关的治理手段，而运用物联网技术来实现高度的监管和治理无疑是一种行之有效的方法。该项目总投资2590万元。该设备将于今年7月完成调试，年底完成验收。

巴西智能电网 投资将达366亿美元

据报道，Northeast集团新研究结果显示，到2022年，巴西智能电网投资额将达366亿美元。

巴西公用事业企业表示，其将利用这项新智能电网投资消除电力盗窃，提高电网可靠性，为客户提供新的定价计划，此外，还可刺激经济增长。据报告称：“巴西经济迅速增长，这将使现有电力基础设施紧张，智能电网投资有助于应对电力部门面临的挑战。”

他补充到：“世界第五大人口国巴西希望升级其其他设施，以为2014年世界杯和2016年夏季奥运会登上世界舞台做好准备。”智能电网部署数量将取决于先进的计量基础设施的安装，预计，到2021年，其将智能仪表安装总量将达到6300万。

据Greentech Media, 巴西智能电网部署率将增至具全球竞争力的规模，其将努力安装配电自动化功能，以向中国看齐，中国在其城市部署高电压输送和智能仪表。

台达集团参展“2012汉诺威工业展”

台达工业自动化将于4月23日至27日参加在德国汉诺威举行的全球规模最大的工业展“2012汉诺威工业展(Hannover Messe)”。据称，这次参展将会是台达规模最大的一次参展，结合台达集团五个事业部，于第11馆A49摊位展出，超过三百平方米的摊位将会以节能和绿色解决方案为主题，为来宾带来多元化的展出内容。

台达工业自动化今年将会为所有来宾带来许多新的解决方案，包控电梯、印刷机械、纺织机械、射出成形机、起重机、电源管理、HVAC空调、工厂自动化、多轴驱动等，另外还有加工与工业控制器、伺服产品、人机接口等工业自动化产品，以及三月在台湾上市的工业级视觉影像检测系统 - 台达机器视觉系统DMV系列。近百项的实机展出搭配多项交互式动态机台，将带领来宾亲身体验台达工业自动化产品及解决方案的高效、高精、高功能。

为了进一步推广台达工业自动化，台达将以最新的工业自动化解决方案为主题，于4月24日下午1：15PM-5：00PM在会议中心的Dresden会议室举办台达工业自动化研讨会，广邀台达全球客户与会，如有兴趣者请与当地的台达业务人员联络报名。

台达工业自动化也将于每日在摊位上现场举办产品说明会，为参访来宾现场深入介绍展出产品与解决方案，有兴趣的来宾也欢迎现场查询说明会时间表。台达工业自动化研讨会举行的时间是4月24日下午1：15PM-5：00PM，地点在会议中心 Dresden会议室。

苏州固得将斥巨资建物联网传感器封测基地

为推进江苏物联网建设，4月8日，苏州固得携中国科学院微电子研究所、江苏物联网研究发展中心、无锡新区管理委员会、美国明锐光电股份有限公司联合签署《关于合作设立物联网传感器封测基地的协议》，约定在无锡成立合资公司，该公司分三期投资，第一期注册资本2950万元，其中苏州固得出资2150万元，占一期总投资的72.88%。

根据协议，上述五方在无锡新区成立封装和测试业务为核心的法人公司，项目未来总投资额预计为6亿元。无锡公司主要的业务领域包括从事物联网传感器的封装与测试服务，将对各方相关领域的资源进行整合。苏州固得表示，首期项目预计于2012年年底前投产。

苏州固得电子股份有限公司是全球最大的二极管生产商之一，每月产量可达2.5亿只，占世界产量的8%-9%，公司产品全部出口，远销43个海外国家和地区，现拥有3000多个国际客户。公司已成为中国整流器行业中首家获得ISO-9002国际认证的企业，其中，GPP园晶粒在十一个国家获得了专利。

喜贺博控再次取得江西环科技公司追加订单

好产品，自然得到客户的信赖，也将赢得更多的合作商机，近日，获悉博控获江西环保科技有限公司再次追加订单，让该公司上下为之兴奋，这不仅仅是一份订单，更是产品质量的充分证明。

2011年11月，K37环保数据采集器112台成功通过江西省环境保护厅的检验，评估专家组对我司产品（K37环保数据采集器）的稳定性、可靠性大加赞赏，好评如潮。在使用期间，我司派出专业技术人员赖经理到江西环保科技有限公司（江西省环境保护厅授权经营管理公司）对相关人员进行专业培训和产品技术指导。经过几个月的不间断极限测试，我司产品以行业领先的技术水平、优良的产品质量赢得了江西省环境保护厅的高度认可，江西环保科技有限公司和我司建立了长期的合作关系。

2012年，我们将不断努力，开拓市场，兵行神速的销售部将以其积极的态度和专精的专业技术为广州博控创造更美好的明天！