

2012年中国轨道交通创新技术高峰论坛在深圳会展中心召开



昨日，2012深圳轨道交通技术及装备展览会已经在会展中心拉开帷幕，此次展会顺应了我国交通也的发展趋

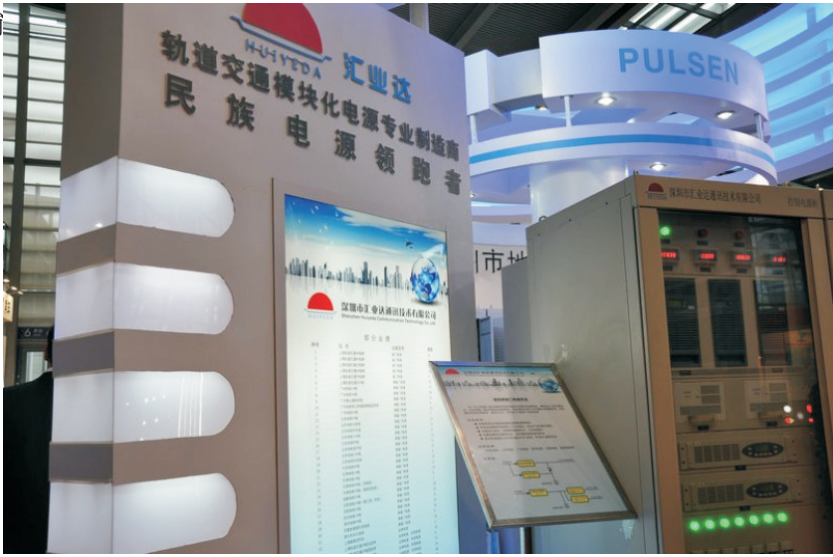
深圳汇业达携多款轨道交通电源产品亮相2012深圳轨道交通展

近年来，我国的轨道交通可谓一路高歌，高铁列车、城市间的轨道交通、城市内的地铁等都在蓬勃发展中，很多轨道产品还远销国外，作为轨道交通方面的专业性展览会——2012深圳国际轨道交通展于昨日在深圳会展中心隆重开幕，参加展会的参展商基本是都是在轨道方面有很强的研发能力，技术上也是走在世界前列的。

作为轨道交通领域一家专业从事高频开关电源模块及电源系统研发、生产、销售于一体的高科技企业，深圳市汇业达通讯技术有限公司也应邀参加了本次展览会，此次参展以“民族电源领跑者”为主题，现场的展位很有气派，这个形状像个大蘑菇，360度摆设产品，有组装完整的馈电屏，现场技术人员仔细为每一位咨询者解答产品性

势，2020年全国铁路营业里程12万公里以上（调整前10万公里），电气化率60%。其中客运专线为1.8万公里（调整前1.2万公里），到2012年达到1.3万公里；铁路建设投资总规模将突破5万亿， 客运专线需要投资2万亿元以上。京沪、武广等呼啸而来，在改变区域距离、经济格局方面显示巨大力量。本届展会将从2月29日持续到3月2日。

而本次除了举办展会之外，还现场召开了“2012年中国（深圳）轨道交通创新技术高峰论坛”来自轨道交通领域的专家学者在现场发表个各自观点，并介绍了自己在本行业所取得了成就；论坛上就我国轨道交通行业的发展趋势进行了一番深入的探讨，让现场听讲之人明确了轨道交通行业在我国以及国际市场的发展趋势。企业对未来的投资方向有了更加明确的道路。



华锐风电诉合作伙伴美国超导公司退还1.04亿元

华锐风电作为中国最大的风电设备制造商，在中国乃至国际市场上都有着举足轻重的作用，此前一直与美国的超导公司合作，为业界引以为豪。但是，据了解，华锐风电昨日对外宣布，就此前与美国超导公司合同纠纷一案，公司在2月28日在北京开庭的仲裁会上要求美国超导返还与退回此前合同设备所对应货款共1.04亿元。这预示着两合作伙伴关系开始破裂，这场合同纠纷案将如何收场，还是个未知数。

美国超导此前与华锐风电曾是合作伙伴，华锐风电曾连续多年为美国超导最大客户，占美国超导总营业收入50%以上，但去年3月，双方因合同发生纠纷。截至目前美国超导方面还在中国对华锐风电发起了3项有关知识产权的诉讼。

华锐与超导的本次合同纠纷源于去年3月末华锐风电对

超导产品的暂缓接收。据华锐风电公告称，因苏州美恩超导公司供应的产品未达到合同要求，华锐风电暂停接收苏州美恩超导有限公司发出的不合格货物并暂停支付已收不合格货物的货款。但美国超导方面认为华锐违约，且窃取了自己的知识产权。

华锐风电高级副总裁陶刚昨日对本报表示，仲裁的核心即是对方提供的货物是否存在质量问题以及是否达到合同规定的标准，目前华锐风电已经掌握核心证据证明货物确实没有达到合同标准，对仲裁有信心。但昨日美国超导方面则表示，目前不对此仲裁予以置评。

两个大公司，各抒己见，到底事实真相是如何，我们不得而知，但是很肯定的说。希望双方能在友好的氛围下解决纠纷一事，避免殃及日后的合作，而两败俱伤。

小小一个变频器让重庆祥泰电气与富士电机“联姻”

谁说重庆企业不能和国际大企业合作？谁说重庆企业没有资格走跨国业务？看！现在就有个全球电机行业“大腕”寻求与重庆企业合作，这就是日本富士电机，两家公司合作计划在两江新区生产用于工业自动化控制领域的节能型变频器的项目。28日，世界500强企业日本富士电机（中国）有限公司与重庆祥泰电气有限公司签署了战略技术合作协议。这意味着重庆企业将走出国门，与世界级的500强携手变频器产业发展，这将大大提升重庆祥泰电气的国际地位，再也不是只知道默默地呆着重庆的“小企业”了

年产4亿元节能变频器

根据协议的约定，日本富士电机将提供标准变频器盘和标准配电盘的核心技术，通过祥泰电器在两江新区的工厂进行生产，预计年产值可达到4亿元。同时，两家企业还将合力为重庆企业提供合同能源管理方案。

据市外经贸委人士介绍，随着我国经济的高速发展和人们节能环保意识的增强，上世纪90年代以来变频器在我国的应用越发普及，行业规模迅速扩大。现已广泛应用于金融、能源等多种行业。变频器是一种高技术含量、高附加值、高效益回报的高科技产品，是节约能源的关键设备。目前，外资品牌在中国变频器市场仍占主导地位，富士电机在全球的排名位居前三强，是著名的变频器生产技术提供商。

打造中国变频节能基地

富士电机（中国）有限公司董事长滨田隆道介绍说，富士电机与中国结缘已久，早在1965年便开始向四川省射洪县提供发电机。从1985年设立北京代表处开始，富士电机便潜心发展在华业务。之所以选择与重庆祥泰电器合作，主要是看好祥泰电气在本土电气行业的知名度和企业良好的诚信。

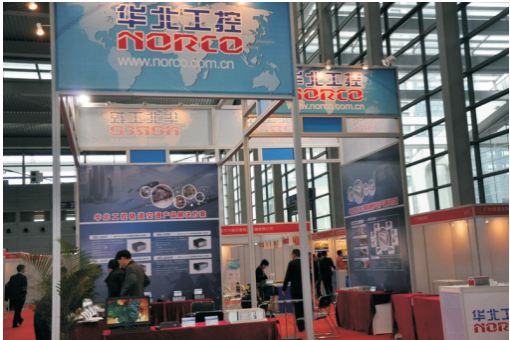
双方合作后，将进一步扩大变频器机种，并将重庆的整个项目作为中国变频节能项目重要基地来打造，争取成为一个富有引领作用的样板工程。今后，富士电机还将进一步加强与重庆在新能源、传感器等新兴产业领域的合作。

提供合同能源管理方案

重庆祥泰电气有限公司董事长董渝则表示，引进日本富士电机先进技术生产的变频器，比起传统的变频设备将节能50%，可用于工业自动化控制以及水泵、电机、自动化生产线等，比如公租房的恒压供水。对于重庆的水泥、钢铁、冶金等行业的企业来说，翔泰与富士电机可合力提供量身打造的合同能源管理方案。

据了解，合同能源管理与以往的履行方式不同，这种管理方式是通过市场的调节服务来促进节能环保，中国实施这种方式来到达节能的目的还是比较罕见的，但是在发达国家就极为普遍。提供节能服务的公司与用户签订能源管理合同，为用户提供节能诊断、融资、改造等服务，并以节能效益分享方式回收投资和获得合理利润，可以大大降低用能单位节能改造的资金和技术风险。这种方式的节能更有效果，而且还能及时的反

华北工控盛装出席2012深圳轨道交通展



2012深圳（国际）轨道交通技术及装备展览会在深圳会展中心6号馆今日已经拉开帷幕，作为工控界专用生产计算机的高新企业，华北工控也成为本届展会的一大亮点，华北工控以“华北工控轨道交通产品解决方案”为主题，携带了他们众多的明星产品：工业模块计算机、基于Intel Atom D510处理器的无风扇嵌入式准系统等。这次展出的展品主要是应用于地铁交通方面的。

上海信然空压机成立俄罗斯本地工厂

而近年来，我国空压机产品开始远销世界各地，就像俄罗斯这个科技发展水平相当成熟的国家也从中国大批进口空压机。上海信然压缩机开始将自己的生产工厂搬到了国外去，主要是未来更好的满足俄罗斯地区的需求。

热烈祝贺上海信然压缩机有限公司俄罗斯公司成立，信然空压机从2008年在俄罗斯大规模销售后，一致得到俄罗斯使用客户的好评。俄罗斯客户对中国生产的信然螺杆式空压机给予高度评价。信然空压机也因此俄罗斯打开了通用机械的市场。

要走跨国企业，就要不断的拓展国际市场，实现异国工厂本土化发展，所谓取当地之材料，生产当地所需的产品，再销售到当地市场，中国企业只要掌握高层管理就行了，这有利于中国企业转变发展模式。

西门子打开泰国两座风电场

东南亚地区的国家风电行业也有了长足的发展，近年来，许多大公司开始迈向东南亚市场，由于国际在能源的发展趋势上，开始大步走向清洁能源。据报道，西门子能源将向泰国两个风电场供应90台总量200兆瓦的风电机组，Korat1和Korat2位于泰国东北部NakornRachasrima省。西门子的加入将为泰国风电行业的发展提供强有力的技术保障。

据了解，泰国风能控股有限公司旗下K. R. TwoCompany有限公司和FirstKoratWind有限公司分别开发Korat1和Korat2风电场。西门子能源将于今年为这两个风电场安装并调试风电机组，该风力涡轮机型号为SWT-2.3-101。这是西门子在泰国的首笔订单。

西门子风电业务单位首席执行官KayWeber表示：“西门子扩大业务进入泰国市场，这表明我们在亚洲市场份额增加。我们将在该地区获得更多的订单，对此，我们很有信心。”

西门子风电业务已经有很长的发展历史，在技术上也已达到成熟，将成为未来亚洲的风电市场不可忽视的国际大企业。中国作为亚太地区最大消费市场，西门子已经在中国取得了一定的市场地位，将与ABB等国际知名企业共同分割中国的风电市场份额。

华润上华亮相深圳IIC-China并做精彩演讲

（中国无锡，2012年2月28日）华润微电子旗下的华润上华科技有限公司（以下简称“华润上华”）携其专注于中国热点市场的特色模拟工艺平台亮相第十七届深圳IIC-China展会暨研讨会，吸引了广大业内人士与参观嘉宾的关注。此次盛会由Global Sources主办，会期2月23日~25日，旨在针对市场大热的平板电脑、智能手机、物联网等议题，探讨最新技术应用、未来发展趋势与技术创新构想，汇聚了一流的设计团队与业内知名企业。

展会期间华润上华总经理余楚荣先生接受了《环球资源》旗下媒体《电子系统设计》记者的采访，介绍了华润上华高压功率模拟、高精度模拟、功率器件、e-NVM/RF、SOI、MEMS六大特色模拟工艺平台；分享了华润上华与国内客户共同成长的历程：华润上华于1997年在国内首开晶圆代工业务，国内客户群始终占国内IC设计业的一半以上，至2011年该比例已超过70%；华润上华提供多样化的合作模式来帮助客户实现价值最大化，更创造性地开创了虚拟IDM模式，从而与客户实现双赢。

华润上华市场销售副总经理庄渊棋先生在“晶圆代工专家论坛”上做了题为《特色模拟工艺支持中国热点市场》的演讲，针对目前中国热点市场做精彩解读并介绍华润上华的工艺解决方案，得到现场听众的热烈反响。同时与来自国外的三家著名晶圆厂代表参加了“提高IC良率的有效手段“圆桌讨论环节，向现场听众介绍了晶圆厂提高IC良率的有效手段，并针对工程师们如何通过优化设计从而提高良率给出了极有价值的建议。

深圳作为全球最具活力的设计制造基地之一，在这个春天洋溢着半导体行业最温暖的灵气，华润上华借着这股春风在IIC-China上展现了“最具性价比的模拟晶圆代工服务”的底气，向更多的国内外客户推介了模拟晶圆代工领航者的高附加值成熟工艺平台。其中的以700V BCD为代表的功率模拟工艺、SOI系列工艺、MEMS工艺等受到了广泛关注。