"保用电"福州加快电力自动化进程

变645侧601开关由运行成功遥控操作在一声"预备…分 短了工程时间"

需要将环网湖东变645侧601开关由运行转为热备用。未进 化。 行配电自动化之前,需要人工前往现场进行倒闸操作,耗 时15分钟左右。实施自动化改造后,配调人员只要在调度 用1分钟。

据悉,2月9日上午8时许,福州鼓楼八角楼巷环网湖东 整改边消缺的办法,提高实用化进度。鼓楼中心示范区现有 的563座开闭所和配电站房已经全部实现了"一遥"至"三 闸"下转为热备用,整个过程仅用1分钟时间。现场的配电 遥"的自动化监控。通过自动化设备,调度员可以实时监控 技术人员说: "这样大大提高了工作安全性,还有效地缩 馈线干路部分电流数据的变化情况,在馈线发生故障处理时 能快速切除主干线的故障并转移负荷,有效提高电网的可靠 当天鼓楼区对温泉变10KV康光618馈线进行改造,工程 性及输配电能力。目前,该局已经有20余条馈线投入实用

我国自动化电力技术已经开始逐步完善,各地区都在加 大投资力度,也有效地深化了使用性。福州配电自动化试点 台上就可以进行远程操作,加上事后的检查,整个过程仅 工程在提高供电可靠性方面表现出色,有效地实现了多种故 障排除隔离效果,也保障了工程的安全。使得居民用电得到 福州配电自动化试点工程在1月15日顺利通过国网公司 不间断地保障,有消息称,2012年3月底,该局199条自动化馈 验收后,就开始推进实用化进程。通过边建设边实用、边、线将全部实现实用化,届时福州电力将再上一个新的台阶

ABB拿下加拿大变电站订单

ABB公司继续在电力行业抢占先机,拿下加拿大Hydro One Networks公司一变电站订单。继续赢得加拿大电力市场的青睐。

据了解,这项协议中需提供的设备包括:室内空气绝缘开关变 电站,户外空气绝缘开关变电站以及相关传输基础设施。

新的变电站将更换现有的老化装置,该变电站将服务于加拿大 最大的城市多伦多。并连接现有波特兰能源中心发电站以提高电网 的可靠性。

预计,该项目将2013年完工,合同价值尚未披露。

Hydro One Networks公司持有并经营安大略湖输电网96%的股 权。

据ABB公司介绍, 获沙特电力公司2.5亿美元订单用于新建变电 站和更新基础设施。这笔巨资将全部注入到变电站的建设中,已经 更新智能变电站的所有设备,提高设备的运行速度。

西门子进军非洲新能源 轻松打开摩洛哥风电市场

西门子公司一直热衷于投资国际市场,近日,也加快 进军非洲可再生能源市场,抢占先机占领非洲能源市场, 可喜的是, 西门子刚进入非洲, 便受到摩洛哥国度的热情 迎接,轻松拿下风电设备订单。摩洛哥的两处风电园将安 装由西门子提供44组风电设备,总装机容量为100兆瓦, 到2013年投入使用,并为摩北部和东南部提供并网电力。 但是就此次订单而言, 西门子并未向外界透露订单价值, 摩洛哥购货方为摩皇室控制的ONA集团麾下的Nareva控股 公司。西门子公司轻松打开非洲风电市场,未来发展前景 可观。

风电设备及太阳能技术是西门子环保科技业务重要组 国。

成部分。2010/11业务年度, 西门子因该业务板块所获得的 营业额共计约300亿欧元。受产品价格滑落和项目延期影 响,西门子在该业务板块亏损4800万欧元。

非洲国家摩洛哥除发展风能产业外也着力开发太阳能技 术,将建设一座装机容量为500兆瓦的太阳能热力发电厂, 该项目由德国复兴信贷银行提供贷款。德国联邦环保部透 露,至2020年可再生能源占摩洛哥能源供应比例将上升至

摩洛哥是非洲西北部的一个王国, 经济发展滞后, 但是 他们一直积极探索,在清洁能源上,他们在非洲成了表率之

第八届中国国际工业自动化技术装备展 将于8月21日在天津滨海国际会展中心开幕

2012年8月21日,天津滨海国际会展中心将迎来一次 盛大的自动化盛宴——第八届中国国际工业自动化技术 装备展览会,届时将吸引自动化业界众多龙头老大参

短是十年时间,中国市场就迅速聚集全球五百强,这些 企业最大的共同点就是喜欢落户滨海城市的至高点。中 国国际工业自动化技术装备展由此成为中国三大自动化 展之一。

重

2011年11月16日,工信部权威人士在中国机械工业经 济形势报告会上透漏, 《高端装备制造业"十二五"规 划》即将出台、《规划》提出到2015年高端装备的销售 产值占装备制造业的比例将达20%以上,年销售产值达到 6万亿元。作为战略性新兴产业之一, 高端装备制造业承 载着从"中国制造"到"中国创造"的转变,肩负转变 经济发展方式以及发展绿色经济的重大使命。

工控自动化行业是装备制造业升级换代的关键环 节,要实现绿色工业的可持续发展,在高端装备制造方面 需以重点提升装备产品的自动化水平为主。伴随国家向 高端装备制造业的经济布局, 自动化行业将面临重大历 史机遇,业内人士指出,各项政策的陆续出台,必将加 速传统工业化道路向新型工业化道路的转变, 迎来工业 自动化的黄金发展期。

"十二五"伊始,自动化行业将迎来黄金发展期。 强劲的市场需求为自动化企业带来重大机遇,同时也面 临挑战,只有紧紧把握行业脉搏,借力出击,在引进技 术的同时加强自主创新能力,才能真正实现由传统工业 向新型工业的转变。

产业聚集效应催生行业最佳对话平台

在行业发展的大好趋势下, 越来越多工业自动化行业的 国际巨头将目光转向中国市场, 坐拥雄厚工业基础, 聚集全 球五百强的滨海新区成为各巨头抢占的战略高地。作为国家 国际工业自动化巨头企业开始转向中国市场,因此短 发展战略,滨海新区以大项目好项目引进建设为抓手,着力 打造高端产业聚集区。目前,天津装备制造、石油化工、航 空航天、电子信息、汽车、新能源六大产业聚集区已形成了 3个千亿元级产业聚集区,3个500亿元级产业聚集区。据了 解,2011年,天津滨海新区全年安排5000万元以上重大产业 工控自动化行业是装备制造业升级重中之 项目436个,总投资超过6000亿元,年内完成投资1780亿

> CIAI已成功举办七届, 2011年8月21日, 第七届中国国 际工业自动化技术装备展览会(CIAI2011)胜利闭幕,展会 吸引了来自全球数十个国家和地区的615家工业自动化企 业,展出面积达40000平方米,专业观众39153人,是中国 三大自动化展之一。展会同期举办了德国ADDI-DATA"中 国工业测控的革新"论坛,就"十二五"期间的行业趋势、 政策导向、市场分析、先进技术等议题发布精彩演讲与探

近年来,展会质量不断提升,CIAI的国际化程度明显提 高,据统计,2011年CIAI的国际参展商占30.2%,其中西门 子、ADDI-DATA、胡默尔、巴鲁夫、町洋、欧姆龙、三菱、 雅马哈、首为、TOKYO SENSOR、日精、世宗、希悦尔、伊 玛电子、CAMOZZI等均已大面积特装形象登场。据组委会介 绍,第八届中国国际工业自动化技术装备展览会将于2012年 8月21日开幕,众多企业将在2012年展会上带来更多新产品 与技术。

展会原本就是一个技术交流与合作的平台, 也是业界推 广新品的最佳场所,因此,许多企业都不留余地的努力争得 一席之地,因为展会上不仅可以推广企业的形象,另,如此 盛大的展会,自然少不了媒体的宣传与推波助澜。

和利时自动化股票大跌 收 盘 仅9.49美 元

自动化市场一向被股民看好,但不知道如何,和利时近日股票有 些不给力。

据北京2月10日开盘情况看,和利时自动化在早盘交易中大跌 4.62%, 仅报收9.49美元, 而当日的成交股数也仅仅只有5000股, 总成 交额为23.90万。

(i美股)消息面上,罗仕证券将和利时自动化由买入评级下调至 中性评级,称其股价已反映公允价值。

目前和利时自动化股价对应9.9倍2012年预计EPS,对比CSR Times的15.5倍和CAG的8.5倍,如果铁轨方面的订单能够恢复以及增强 2013财年的可预见性,我们相信和利时自动化将更具吸引力。

我们10美元的目标价是基于2012年财年预计每股收益1.01美元对 应9.9倍市盈率得出,主要的风险包括订单流失、利润率下滑、项目的 风险性、政府补助及税收奖励和监管风险。

股民在今后的投资上是否会对此失去信心? 从去年的轨道交通行 业来看,是不太景气的,去年频频出现事故严重打击了轨道交通的发 展,特别是高铁方面,

江苏光伏发电也有妙招

光伏产业发展之快令人咂舌,中国地图幅员辽阔,西部有大量 的沙漠地区, 光照条件绝佳, 自然就利于建造太阳能电站, 但是是 否只有西部地区有条件发展光伏产业呢?那可不一定,在东部沿海 省份的江苏省就要发展光伏产业,他们没有辽阔的沙漠,但是有屋 顶,因此江苏省的屋顶将是光伏发电是绝佳场所。

荀建华认为, 江苏没有西部省份那样的大量几无成本可建光伏 电站的沙漠、戈壁和荒地,资源条件并不适合大量建设地面光伏电 站。"但是江苏的人口密度和建筑密度是其它省份无法比拟的,因 此利用各种工业厂房、公共建筑建设屋顶电站应是首选。"荀建华 认为,就资源条件而言,江苏发展光伏发电的鼓励顺序应是:屋顶 电站、地面电站、建筑一体化。

2011年7月24日,《国家发改委关于完善太阳能光伏发电上网 电价政策的通知》给了光伏企业很大的信心。辽宁省已于2011年 12月颁布实施了具体的实施意见。荀建华呼吁我省尽快制订实施新 的光伏发电推进计划,重新核定适合我省具体情况的上网电价。

西电东送已经无法满足东部省市的需求, 江苏大力打造屋顶光 伏发电行业,将大大缓解居民的用电紧张局面,降低西电东送的成 本具有重要意义。

惊爆: 威图 (Rittal)小箱体产品大优惠

辞旧迎新,威图(Rittal)上海为更好的普及产品,给客户更 多的让利几乎,近日开始破天荒地大幅度让利销售小箱体产品, 让利比例达到25%,可谓历史最高点。

为了更大程度地满足广大客户的需求, 更好地服务中国市 场,威图(Rittal)上海公司引进德国先进生产线,革新制造工 艺,简化流程,进一步提高了本地化生产的产能和效率。 龙年伊 始,威图(Rittal)上海针对广泛应用于机床、能源、轨道交通、 工程机械等行业的小箱体系列产品大幅调价,价格直降25%,旨在 为广大新老客户与合作伙伴带来更大收益。

威图始终走高品质的道路,现在的产品更加贴近客户,让不 在是给人一种高不可攀的感觉。