

科立恒公司与美国微芯科技签订仪表控制芯片采购协议

近日，科立恒公司与美国微芯半导体公司签订了仪表主要控制芯片的直接采购协议。目前，科立恒公司相关产品月生产量已计划达到500-2000台，公司材料采购成本通过各方的支持取得了优势最大化，并且公司质量部门对采购的元器件经过严格的测试后入库。高质量元器件，高精度元器件，高合格率元器件，是低产品维修率，高合格率产品的保障。这也是科立恒的优势。科立恒公司拥有一支理论与实践经验丰富的自动化专业队伍，其中具有5年经验的专业技术人员占有50%，能对自

动控制系统提供设计，选型，安装及调试一条龙服务。公司经营的产品有：隔离变送器（电压，电流，频率，功率，负荷重元等），数字工业显示表（电压表，电流表，功率表，电能表），温控表，PID微电脑控制器，霍尔传感器等。本公司是台湾铨盛工控产品在华南独家代理。公司以“诚信为本，服务永恒”的企业宗旨，取得了广大用户的信任与支持，并在工业控制，石油化工，铁路及工控配套等领域拥有较大的市场占有率。为进一步服务客服，公司将进一步深化内部管理，提高服务水平，完善服务网络。

突破尖端技术，挺进国际市场——中控顺利通过FF现场总线主机认证

近日，支持FF（Foundation Fieldbus）技术的ECS-700 DCS及SAMS设备管理软件在美国成功通过FF基金会的测试认证，并于12月20日完成主机注册程序，成为亚洲第一个、世界第三个符合“61b Profile”的FF现场总线主机系统。ECS-700 DCS提供了当前世界上最完善的主机功能，受到FF基金会主席Richad Timoney先生的高度赞扬，主机注册的完成使得中控在大石化项目、海外高端项目的技术优势进一步提高。Ff主机认证在现场设备管

理、控制、诊断、报警等方面有非常详细的规定，相对于61a Profile，61b Profile在功能块、EDD等关键功能方面更增加了强制性要求。作为主机认证的前提，中控在2010年已通过物理层一致性测试及在德国进行的协议栈一致性测试，这些测试认证共同保证ECS-700 DCS在功能和性能上完全符合FF现场总线标准，以及系统和设备间的兼容性和互可操作性，使得用户在选择ECS-700 DCS时没有后顾之忧。

我国用电现状因UPS电源而改变

到底什么是UPS电源呢？虽然每年，我国的火力发电和电力发电都以一定的速度在快速增长，但面对国民经济的快速增长，电力的增长速度仍然显得不够。因此在一些城市进行间歇性地停电就是解决这一矛盾的重要措施。当市电中断或输入故障时，UPS将机内电池的能量转换为220V交流电继续供负载使用，使负载维持正常工作并保护负载软、硬件不受损坏。在这样的一种背景下，UPS电源的作用，就显得极为重要啦。

当市电正常输入时，UPS就将市电稳压后供给负载使用，同时对机内电池充电，把能量储存在电池中；在市电正常供电时，市电通过交流旁路通道再经转换开关直接向负载提供电源。它除了对市电电压的幅度波动有所改善外，对电压的频率不稳、波形畸变以及从电网侵入的干扰等不良影响基本上没有任何改善。只有当市电供电中断或低于170V时，蓄电池才对UPS逆变器供电，并向负载提供稳压、稳额的方波交流电源。

ABB第一套UFES快速灭弧器解决方案落户厦门

据最新消息，应用ABB全球第一套UFES快速灭弧器解决方案的10千伏开关于厦门110千伏西郭变完成安装。这意味着该变电站的10千伏开关设备灭弧系统将脱离传统的保护技术，灭弧速度达到世界纪录，即故障电弧发生后4毫秒内熄灭电弧。据悉，UFES快速灭弧器解决方案针对国内开关设备电弧故障的防护状况，将知名的真空灭弧室技术及世界上最快的限流开关设备——Is限流器巧妙结合在一起，形成了响应速度极快的中压开关设备电弧故障保护系

统。当开关设备系统内部发生电弧故障时，UFES可在4毫秒内快速检测故障电流和电弧闪光，并确保故障电弧在瞬间立即熄灭。UFES快速灭弧器解决方案将大幅提高系统可靠性和操作人员安全性，有效地减少故障停运时间和维修费用，为电网运行提供有力保障。该项目由厦门电业局变电检修部组织统筹，厦门ABB开关有限公司配合施工。安装该设备的110千伏西郭变电站担负厦门主城区供电任务，供电范围包括厦门市第一个国家级高新技术产业开发区——火炬高新技术开发区。

开关电源是利用现代电力电子技术，采用功率半导体器件作为开关，通过控制开关晶体管开通和关断的时间比率（占空比），调整输出电压，维持输出稳定的一种电源。早在20世纪80年代计算机电源全面实现了开关电源化，率先完成计算机电源换代，进入90年代开关电源已广泛应用在各种电子、电器设备，程控交换机、通讯、电力检测设备电源和控制设备电源之中。开关电源一般由脉冲宽度调制（PWM）控制IC和MOSFET构成。开关电源和线性电源相比，两者的成本都随着输出功率的增加而增长，但两者增长

未来开关电源技术发展趋势

速率各异。线性电源成本在某一输出功率点上，反而高于开关电源，这一点称为成本反转点。随着电力电子技术的发展和创新，使的开关电源技术也不断的创新，这一成本反转点日益向低输出电力端移动，从而为开关电源提供了广阔的发展空间。开关电源高频化使其发展的方向，高频化使开关电源小型化，并使开关电源更进入更广泛的应用领域，特别是在高新技术领域的应用，推动了高技术产品的小型化、轻便化。另外开关电源的发展与应用在节约能源、节约资源及保护环境方面都具有重要的意义。

机械加工行业多工序数控自动化需求高涨

球金融市场或将持续低迷的态势，震磊利机电认为，机械加工企业想要在未来市场占到主动，提高企业生产工序自动化势在必行。不仅是价格，同时还开始注重质量。自动化需求的高涨，除了对附加工件搬运、拆卸装置以及机器人的单体数控切割机系统的需求之外，还表现在对高功能数控切割机需求的高涨方面。原来需要使用多台数控切割机进行加工的工件现在只需一台即可的复合加工机即可，可缩短工作周期的多轴车床等。

三菱商事子公司——菱商（上海）贸易公司，展出了该公司拥有中国市场销售权的北村机械卧式加工中心（MC），以及中村留精密工业的复合加工机。原因是三菱商事Technoswww.sufiecnc.com产业设备业务部的赤井康志判断认为，“虽然价格高于立式MC的卧式MC原来在中国市场上一直不畅销，不过在重点展示了可轻松实现自动化这一特点之后，对卧式MC表示认可的用户越来越多”。出现这种变化的背景除

现并联方式的容量扩展。针对开关电源运行噪声大这一缺点，若单独追求高频化，其噪声也必将随着增大，而用部分谐振转换电路技术，在理论上即可实现高频化又可降低噪声，但部分谐振转换技术实际应用仍存在着技术问题，故仍需在这一领域开展大量的工作，使得多项技术得以实用化。电力电子技术的不断创新，开关电源产业有着广阔的发展前景。要加快我国开关电源产业的发展速度就必须走技术创新之路，走出有中国特色的产学研联合发展之路，为我国国民经济的高速发展做出贡献。

了应对人工费高涨之外，还有一点就是厂商希望提高和稳定量产时的产品质量。由于难以提高工厂员工的保留率，因此通过员工的经验技术来维持高质量的方法并不适合中国企业。对于拥有大量订单的中国部件厂商来说，在质量要求越来越高的情况下，很有必要进行自动化设备投资。龙泽铁工所复合加工机战略室主任参事大岛修平表示，“最近，中国部件厂商已经不会对我们报出的价格感到吃惊了”。

艾默生为河南龙宇煤化工的煤气化过程提供过程自动化系统

美国德克萨斯州，奥斯汀—艾默生过程管理公司为河南龙宇煤化工集团在其本地新建的一家化工厂提供了的DeltaV™过程自动化系统，用于控制其煤气化过程。这家新建的化工厂将采用壳牌（Shell）气化技术，使其年产400000吨醋酸和200000吨乙二醇的目标得以实现。据估计，该项目总投资将超过6亿美元。

河南龙宇煤化工集团张总说道：“我们将DeltaV数字自动化系统与其他几个品牌的系统进行了比较，并就市场上对这几家公司在产品、质量和声誉方面的反馈进行了评估。最终，我们决定选择了艾默生的DeltaV系统。我们相信，艾默生将提供给我们所需的帮助以使该煤气化项目得以成功实现。艾默生具备向客户提供先进技术以及综合管理和控制的能力，并且在大型化

工项目上有着丰富的工程经验。通过这个项目，我们将建成一家综合性的智能化工厂，这将为我集团长期、稳定、蓬勃的业务发展打下坚实基础。”艾默生过程管理中国区总经理兼亚太区副总裁李瑞基先生表示：“像河南龙宇集团这样的煤化工龙头企业迫切需要自动化解决方案来获取竞争优势，这对于我们来说是一大利好，我们将牢

牢把握这次机会，将我们的经验付诸实践，帮助我们的客户实现显著的业务成果。我们很荣幸能成为该煤化工项目的供应商，我们期待早日参与其中并贡献一份力量。”DeltaV数字自动化系统以简单、直观、可互操作的方式来利用当今的预测技术，能够将人、过程和生产三者联结起来，有助于改进过程制造作业。

霍尼韦尔同时任命两位区域新总裁

中国和印度。这一战略已被证明是行之有效的。我们在这两个市场的销售收入已翻了10倍，目前在中国和印度的员工近25000名，是我们全球增长的一个重要篇章。”“我们在中国和印度所取得的成功，以及通过‘东方服务于东方’和‘东方服务于西方’战略系统化构建的产品与创新平台，将成为构成其它新兴市场--更确切地说是高增长地区--以资借鉴的范本，”高德威先生表示，“在未来十年中，这些地区将拉动全球近70%的GDP增长，也必将为霍尼韦尔实现未来的显著增长做出巨大贡献。”自2004年加盟霍尼韦尔以来，沈达理对霍尼韦尔在中国和印度所取得的辉煌业绩功不可没。自2004年至2011年以

来，这两个地区保持着21%的年复合增长率。未来沈达理将继续与各业务部门和职能部门领导通力协作，将卓有成效的市场开发策略推广到全球各个主要地区：亚洲、非洲、拉丁美洲、中东、东欧等地的主要区域。沈达理的独特经历、在高增长区创造的市场佳绩和建立的合作伙伴关系，对于期望在这些关键市场开拓发展的霍尼韦尔来说至关重要。盛伟立于2005年加入霍尼韦尔，助力公司在中国及亚洲的业务增长。在其领导下，霍尼韦尔环境自控部通过过硬的本地化战略和创新实践、收购并整合优秀的本土电子照明业务--朗能（Lonon），实现了地区业务的四倍增长。此外，盛伟立

还将LED照明业务打造成为霍尼韦尔首个中国本土业务并取得巨大成功，并在全球范围内拥有了一批优质客户。作为在中国及亚太地区拥有30多年丰富工作经验的管理者，盛伟立将继续以自己的热忱和专业致力于推动霍尼韦尔在中国--这一将继续处于高速增长地区前列的国家的核心发展战略。接任霍尼韦尔中国区总裁的盛伟立将继续担任霍尼韦尔环境自控部亚太区副总裁兼总经理一职，直至接任人选确定。“我对肩负新使命的沈达理先生和盛伟立先生全力支持，”高德威先生总结道，“期待与二位共同努力，为霍尼韦尔创造更大的价值。”